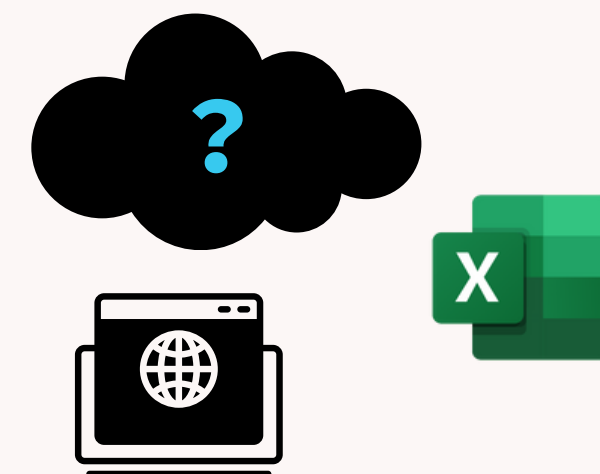


PORTERSとこんなシステムが連携？！ システム連携で一元管理



PORTERS 活用勉強会

PORTERS API

サードパーティーアプリ紹介編

※有償オプションの紹介になります。

2024年5月23日（木） 15:00～16:00



本日のAgenda

PORTERSとこんなシステムが連携？！

システム連携で一元管理

PORTERS API

サードパーティーアプリ紹介編

- APIの活用事例
- サードパーティーアプリのご紹介
- Q&A

Matching.
Change your business

porters

PORTERS活用勉強会

PORTERS API

サードパーティーアプリ紹介編

自己紹介

名前：阿部 風香（Fuka Abe）

**2021年4月 ポーターズ株式会社 入社
～2022年6月 Consulting Group所属
（人材紹介会社様向けの新規導入を担当）**

**2022年7月～ カスタマーサクセスチーム所属
（既存ユーザー様向けの運用サポートを担当）**

好きなこと：リアル脱出ゲーム、映画鑑賞



お客様からご質問でよくお伺いすること

PORTERSと他のシステムの連携ってできますか？



**今回はPORTERSとの連携や効率化を実現する
PORTERS API・サードパーティーアプリを
紹介させていただきます！**

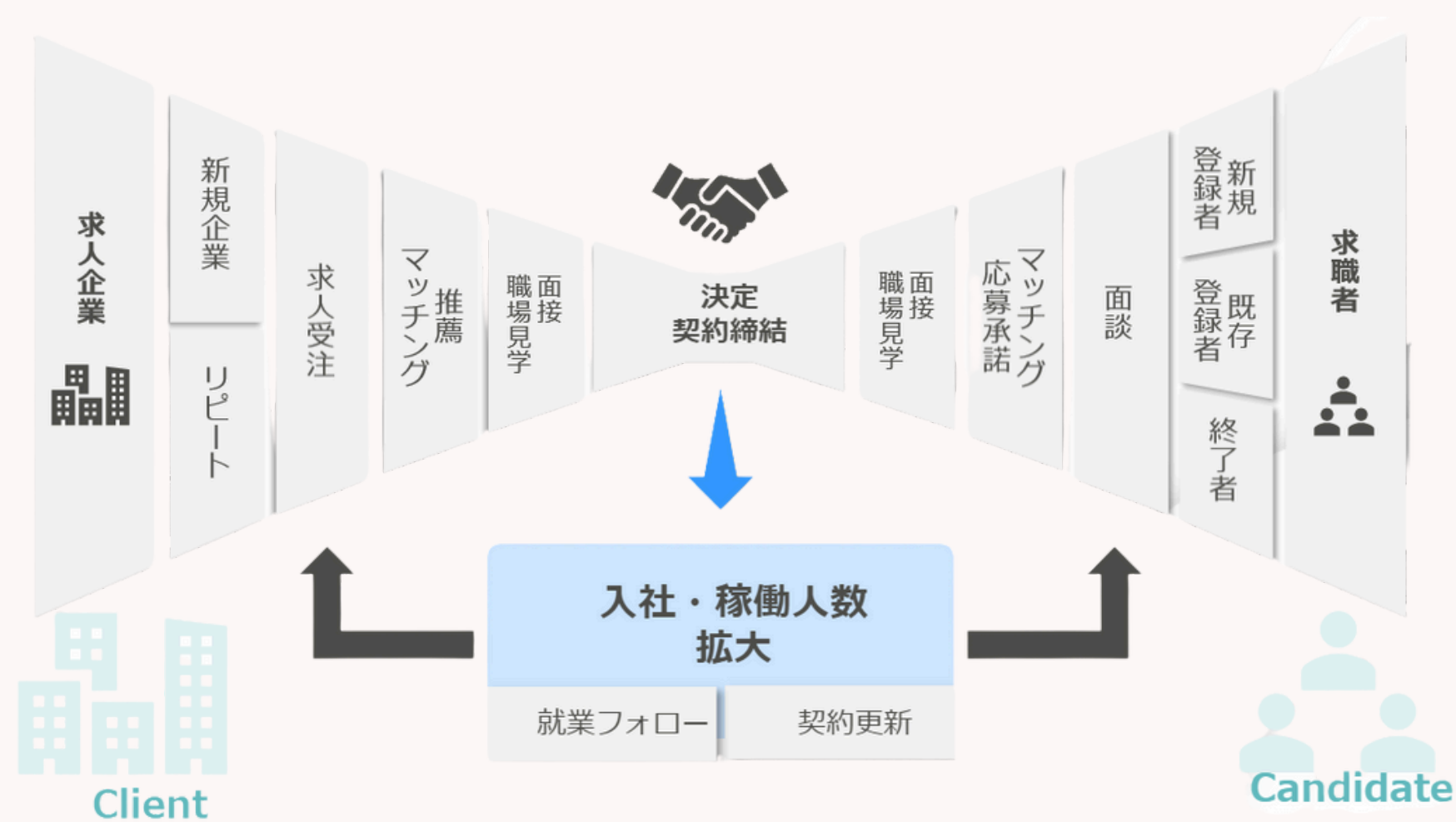


PORTERSの利用価値について改めてご案内

PORTERSは、求人（案件）・求職者（スタッフ）の新規獲得から入社に至るまでの
マッチングプロセスを最適化するシステムです。



PORTERSは、データを入れておくだけの ただの箱ではなく 人材紹介・派遣会社のための**マッチングシステム**





こんな課題はございませんか？

情報を別システムからPORTERSに取りこむ、
PORTERSからはき出す工数がかかる

複数のシステムを使い、一元管理ができていない

手動により連携させることによるタイムラグが発生している

例：自社サイト/基幹システム/メッセージツール/社内チャットツール

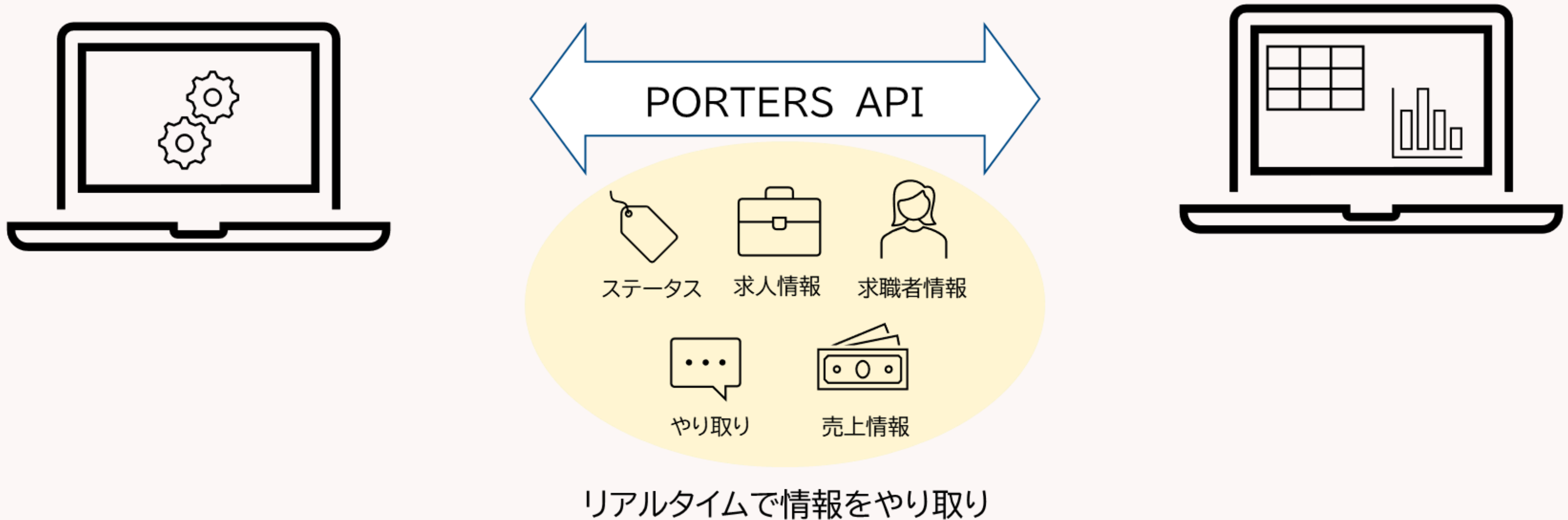


PORTERS API・サードパーティーアプリ利用で 解決が可能です！

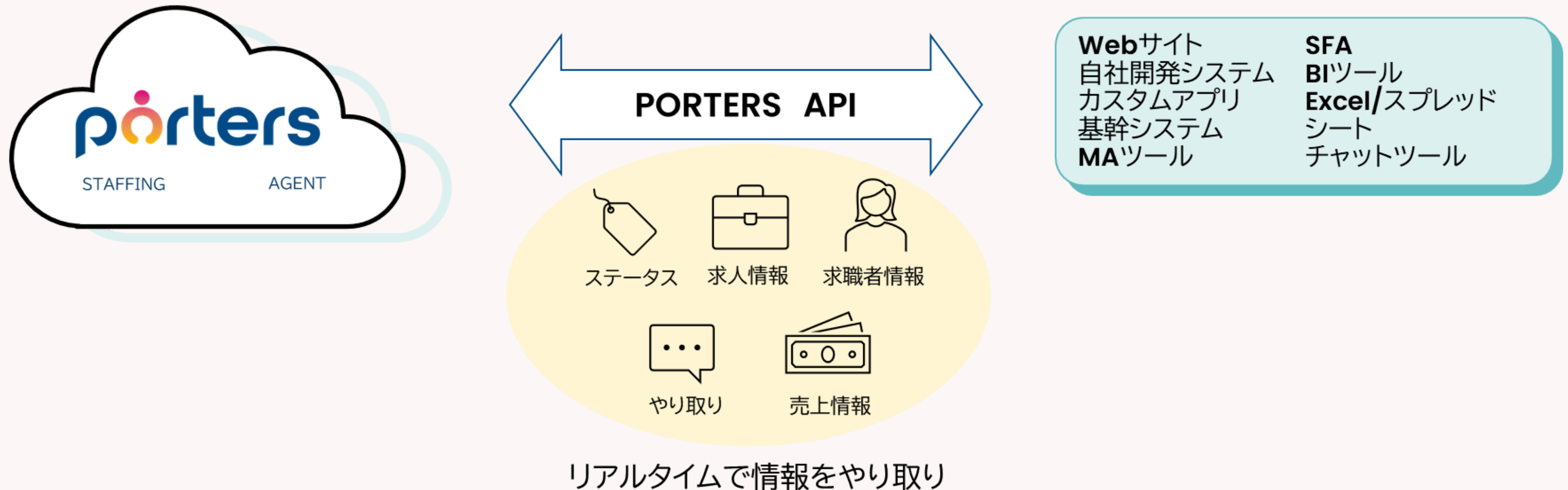
情報を別システムからPORTERSに取りこむ、
PORTERSからはき出す工数がかかる
複数のシステムを使い、一元管理ができていない
手動により連携させることによるタイムラグが発生している

- 1つのシステムを確認するのみで業務が完結する
- 連携に割いていた工数を削減
- スピード対応が可能になる

API(Application Programming Interface)とは 異なるアプリやソフトウェア同士をつなげる仕組みのことです。



PORTERSと異なるアプリやソフトウェアを連携することが可能です



既存システムや外部のサービス連携やWebサイトとのシームレスな連携および、PORTERSと連携したカスタムアプリなどの開発が自在にできるようになります。

Matching.
Change your business



PORTERS API開発・活用事例

ご案内する事例について
2024年3月6日に開催した、オンラインイベント
「事業成長につなぐナレッジ交流会」にて発表いただいた
PORTERSを活用し、実績を出されているお客様の
ユーザー活用事例を引用し、
どのような連携・活用を行っているのか詳しくご案内します。

事業成長につなぐナレッジ交流会

エントリー数・アクティブ求職者数向上したい方必見！

3/6
WED

第一部16:00~18:00
第二部18:00~20:00予定
ポーターズ本社開催

求職者呼び込み率**60%**以上
エントリー数**1.25倍**を実現した
PORTERSユーザー様事例発表

 株式会社ウィルオブ・ワーク 松浦 正和氏

 弁護士ドットコム株式会社 青山 祐太郎氏

『事業成長につなぐナレッジ交流会』

**PORTERSユーザー同士の交流とナレッジ循環を行うことで、
人材会社間で介在価値に対する認識を深め、
製品利用による生産性・事業拡大により、
人材業界の価値向上を実現していききたいと思っています。**

**ポーターズシステムをうまく活用していただいている企業様の独自ナレッジや、
ユーザー企業様間の情報共有とともに、
有益なナレッジを持ち帰っていただき、
事業成長をご支援できるような機会になっております。**



今回紹介させていただく事例



弁護士ドットコム
CAREER

弁護士ドットコム株式会社

『エントリー数 **1.25倍** に繋げた
PORTERS 活用術』



青山 祐太郎氏

弁護士ドットコム様が抱えていた課題

1. コア業務に割く時間の確保

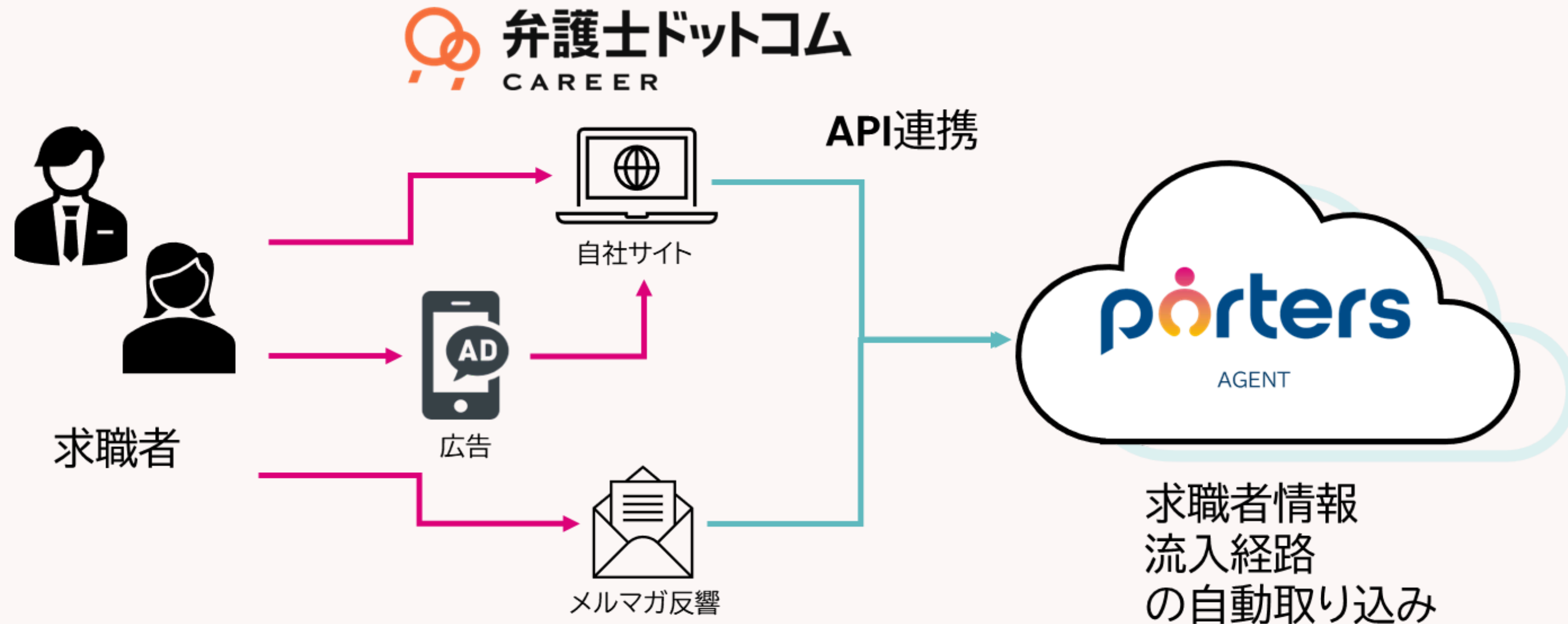
エントリーが増えたことにより手作業が膨大になった。
また、更なるマーケティング施策を打ちたい

2. 求職者への対応スピード

ターゲットユーザーの絶対数が少ないので、登録していただいた方は貴重。
できるだけ取りこぼしをなくしたい。
連絡スピードが遅いと反応がないことも少なくない。

弁護士ドットコム様が課題解決のため行ったこと 自社サイトとPORTERSを連携開発し、 求職者のエントリー情報をPORTERSへ自動登録

連携イメージ



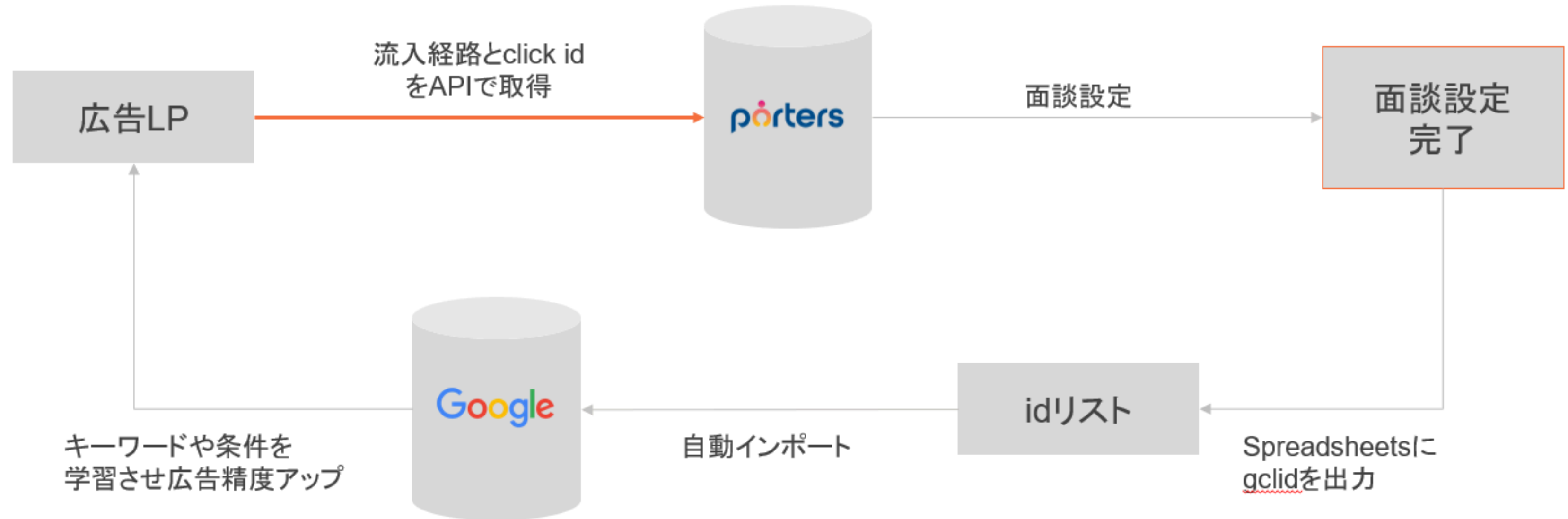
連携のフロー（広告のROI改善サイクル）

オフラインコンバージョンを取得するフローを構築

サービスサイトやLPから登録があると、自動でどの経路かを判別

→経路ごとのリアルタイムな数字を把握できる

→Google/Yahoo広告についてはclick idも取得する



弁護士ドットコム様の例

効果

①経路把握にかける工数の大幅削減

→手動で情報を照らし合わせていたものが自動に

②オフラインコンバージョンの本格導入

→面談設定まで進んだ効果的な広告を自動で学習できるように

③経路別の分析・検証サイクルの確立

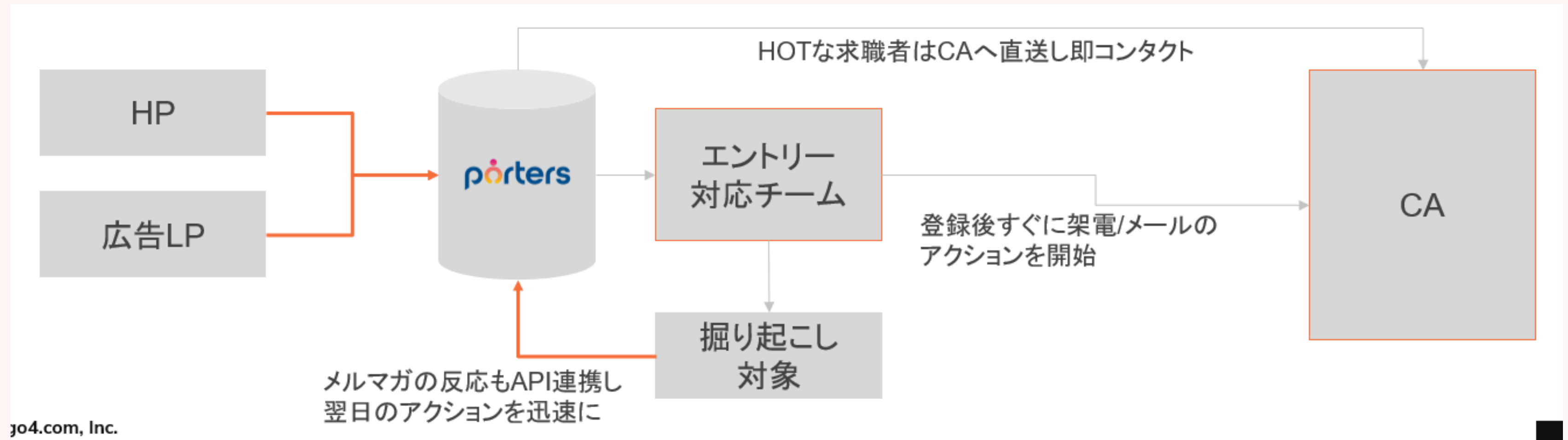
→施策がリアルタイムに追いやすくなったので、
フォーム改修などの取り組みを分析しやすくなった

連携のフロー（ホット求職者の即時対応）

登録からアプローチまでのリードタイム短縮

→自動でPORTERSに格納されるので、反応がはやまった

→過去に別経路で登録しているなどの情報が瞬時に確認できるようになった



弁護士ドットコム様の例

効果

①面談の質向上

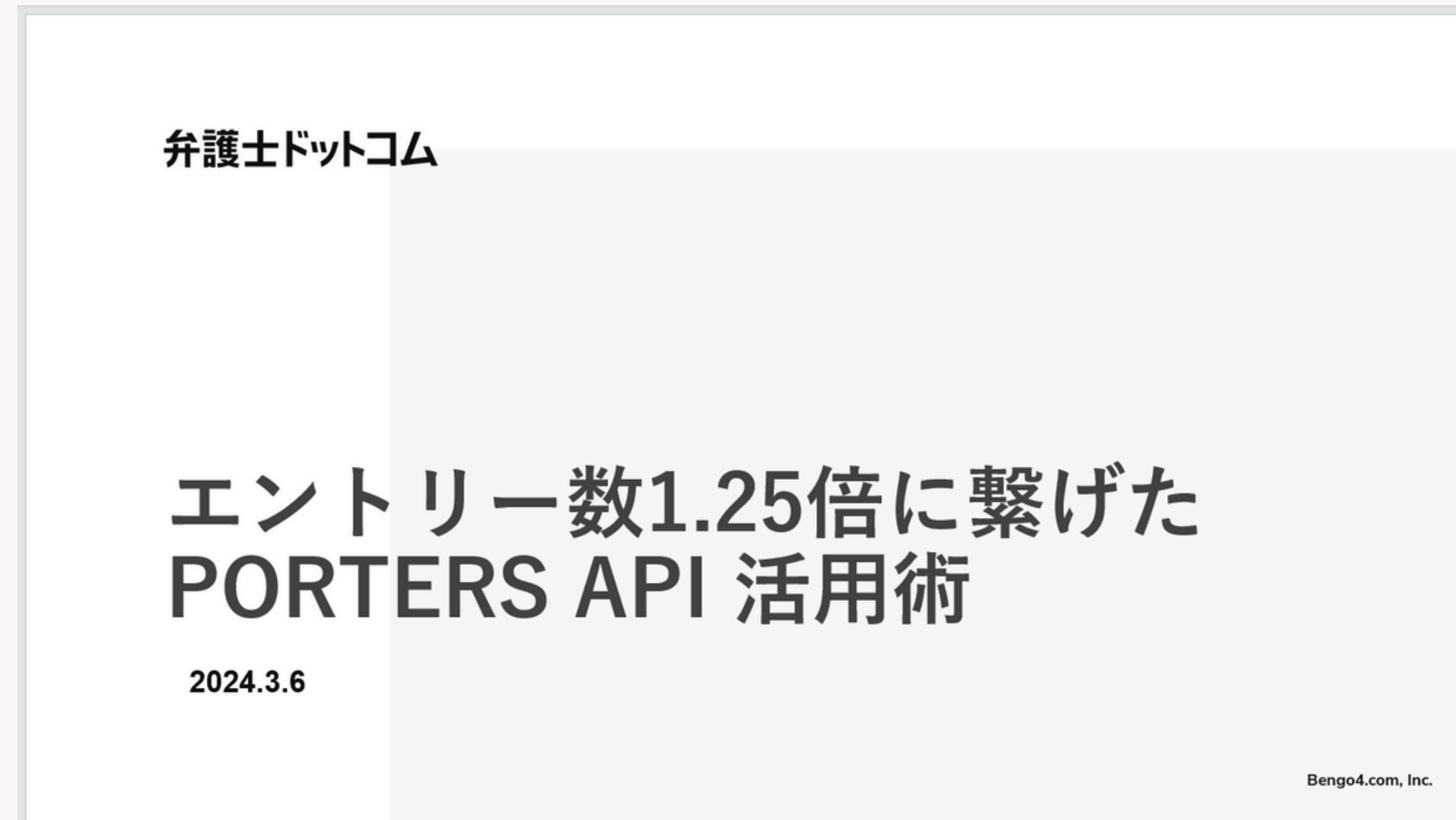
→事前により多くの情報をもった状態で面談にのぞめるようになった

まとめ

**PORTERS APIを導入しPORTERSを活用することによって、
大きく以下の効果が得られた**

- ・ 時間がかかる必要な作業の自動化**
- ・ 事前の求職者情報が多くなり、
面談の質につなげることができた**
- ・ 分析/検証サイクルを回し、流入する求職者の質が上がった**

活用事例をナレッジ交流会にて発表いただきました。



資料は勉強会終了後のメールに添付しております。ぜひご確認ください。

事業成長につなぐナレッジ交流会

交流会テーマ

マッチングの質と量の向上

プログラム

16:00 第1部

- ★お客様活用事例発表
- ★PORTERS営業からの
ナレッジ再現のためのご提案
- ★ディスカッション時間
- ★交流時間

18:00 第2部 懇親会

お食事お飲み物を
準備しております♪

ご登壇企業



SANKYO
TECHNO STAFF

株式会社サンキョウテクノスタッフ様
小林 航 氏



東京

6.5

水

16:00～18:00

第2部 18:00～20:00

開催場所

貸会議室 神田カンファレンス
ルーム セミナールーム2

半蔵門線 神保町駅徒歩5分

東京都千代田区神田錦町3丁目18-3 錦三（キンサン）ビル 4階



大阪

6.12

水

16:00～18:00

第2部 18:00～20:00

開催場所

レストランテ・クロノス

JR大阪駅、梅田駅より徒歩10分

大阪市北区堂島2-1-31 京阪堂島ビル 1F



Matching.
Change your business



API開発事例集

他システムとPORTERSの連携開発

他システムとPORTERSと情報の連携

効果

- 情報の一元化
- 連携工数の削減
- 情報の相互分析



定期的やフェーズが変わると
情報が連携

Webサイト

自社開発システム
カスタムアプリ
基幹システム
MAツール

SFA

BIツール
Excel/スプレッド
シート
チャットツール

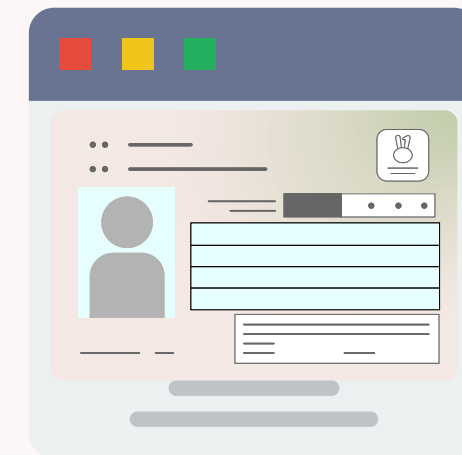


PORTERSと連携したマイページサイト

各求職者ごとに、個人情報や進捗状況を求職者側からも確認ができるサイトとPORTERSを連携

効果

- ・ 求職者側から情報を更新できるため、正しい情報の管理
- ・ 求職者側にも利便性があり、満足度の向上が見込める



個人情報や選考プロセスを連携

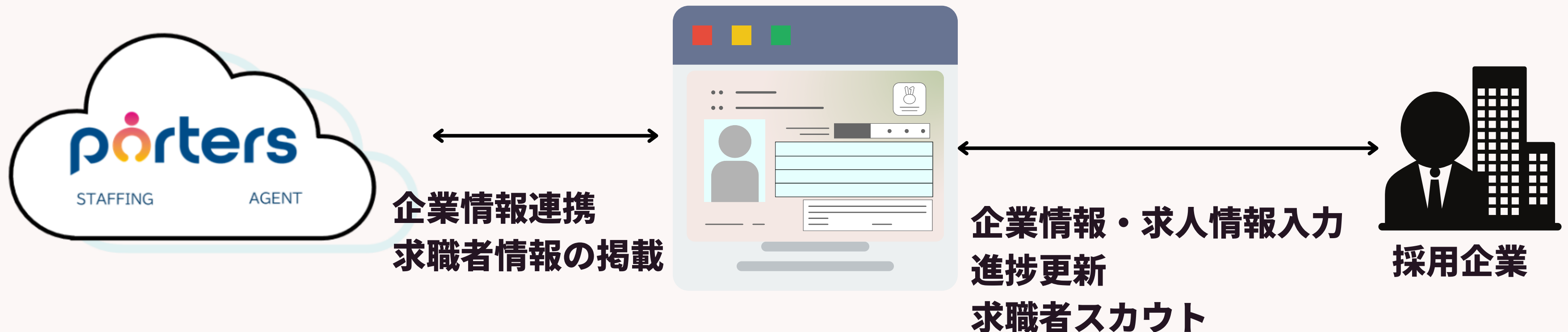
求職者

企業用マイページ

企業側のマイページのアカウントを発行し、
企業情報の更新やスカウトを可能にするページ

効果

- ・ 企業側からの情報更新で、自社側の入力工数の削減
- ・ 企業側からのスカウトもあり、成約決定機会の増加

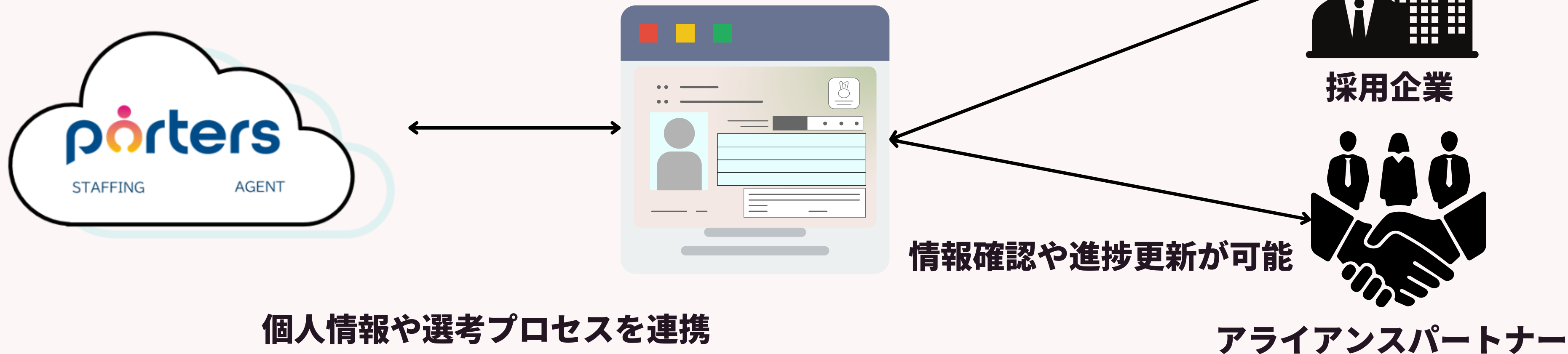


アライアンスパートナー用ページ

採用企業やアライアンスパートナーに対して、
求職者紹介フォームと紹介求職者管理が出来るマイページを提供

効果

- ・ 情報の更新がシームレスになり工数削減・対応スピードUPに
- ・ アライアンス売上の向上



PORTERSとLINE公式アカウントとの連携

求職者情報の連携、1to1チャット画面への遷移

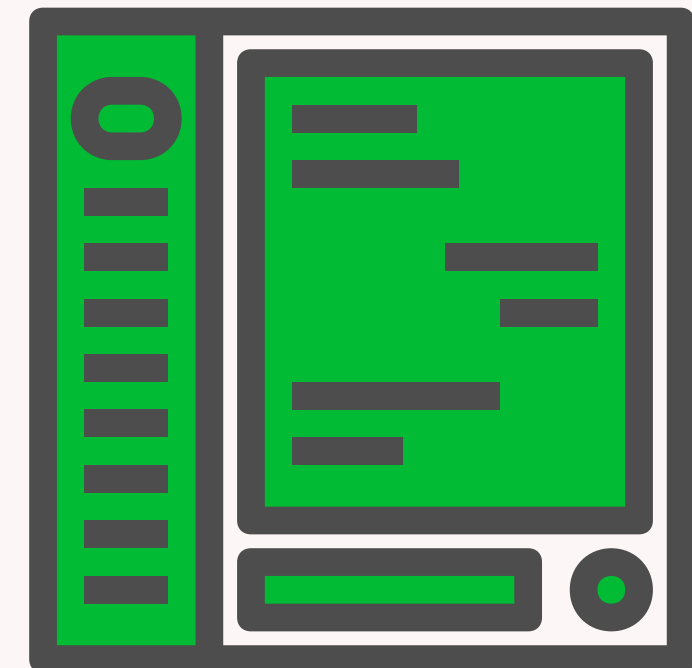
LINEを求職者マイページ化のように利用

効果

- 情報の統一化
- 対応スピードのUP
- 求職者のユーザビリティの向上



求職者の情報連携
PORTERSとLINEアカウントを紐づけ



PORTERSとチャットツールの連携

新規登録、フェーズ変更等任意のタイミングで
情報を社内共有ツールへ通知

効果

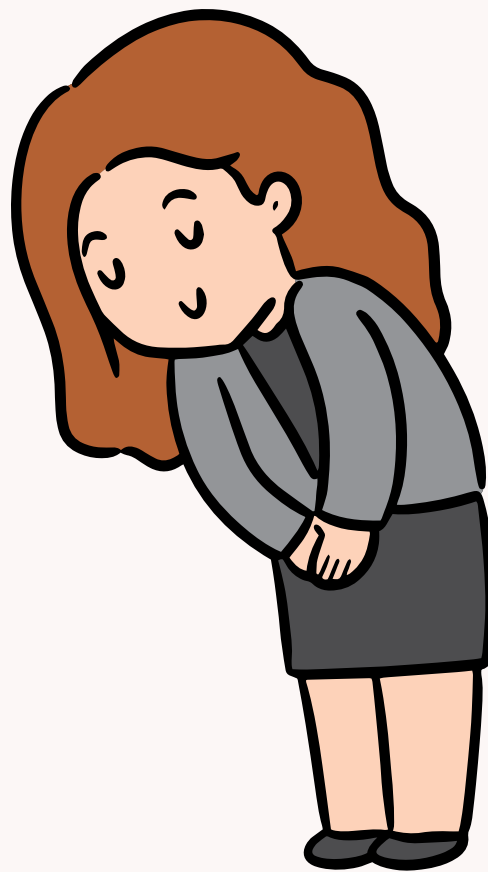
- ・ 情報の共有で対応スピードの向上
- ・ リマインドによる対応漏れの対策



定期的やフェーズ変更時が変わると
情報が社内ツールに通知



**詳しいご案内については、
担当営業、もしくはカスタマーサクセスチームまで
ご連絡いただけますと幸いです。**



Matching.
Change your business

porters

サードパーティーアプリ紹介

PORTERSと連携するパートナー企業様のアプリをご紹介します

本日ご紹介するサードパーティーアプリ①

- **LINE連携- KUZEN/Mico Cloud**

LINE公式アカウントと連携し、コミュニケーションやLINE集客を可能に

- **SMS連携- CM.com**

PORTERSからSMSを送信可能に

- **Marketing Automation/BI- b→dash**

PORTERSに蓄積した情報からクロスチャネルでの施策を可能に

- **AI職務経歴書自動作成- JOBoost**

求職者との面談音声データから、職務経歴書をAIが自動生成

本日より紹介するサードパーティーアプリ②

- **ATS連携- ジョブミル**

ATSから求人をワンクリックでPORTERSへ取り込み

- **オンライン面談- SOKUMEN/harutaka**

日程調整ツールZLOSSと連携し、面談用URL発行・自動通知を自動化

- **求人サイト・集客- JobMAKER/HRDeli/トレマッセCLOUD**

求人サイトを構築し、PORTERSと求人求職者の自動連係が可能に

- **システム間連携-datable**

SaaS間のノーコード連携を実現

ジョブミル β版 by HERP



©2024 PORTERS Corporation

求人企業



新規企業

リピート

求人受注

マッチング
推薦

面接
職場見学

決定
契約締結

面接
職場見学

マッチング
応募承諾

面談

新規
登録者

既存
登録者

終了

求職者



Client

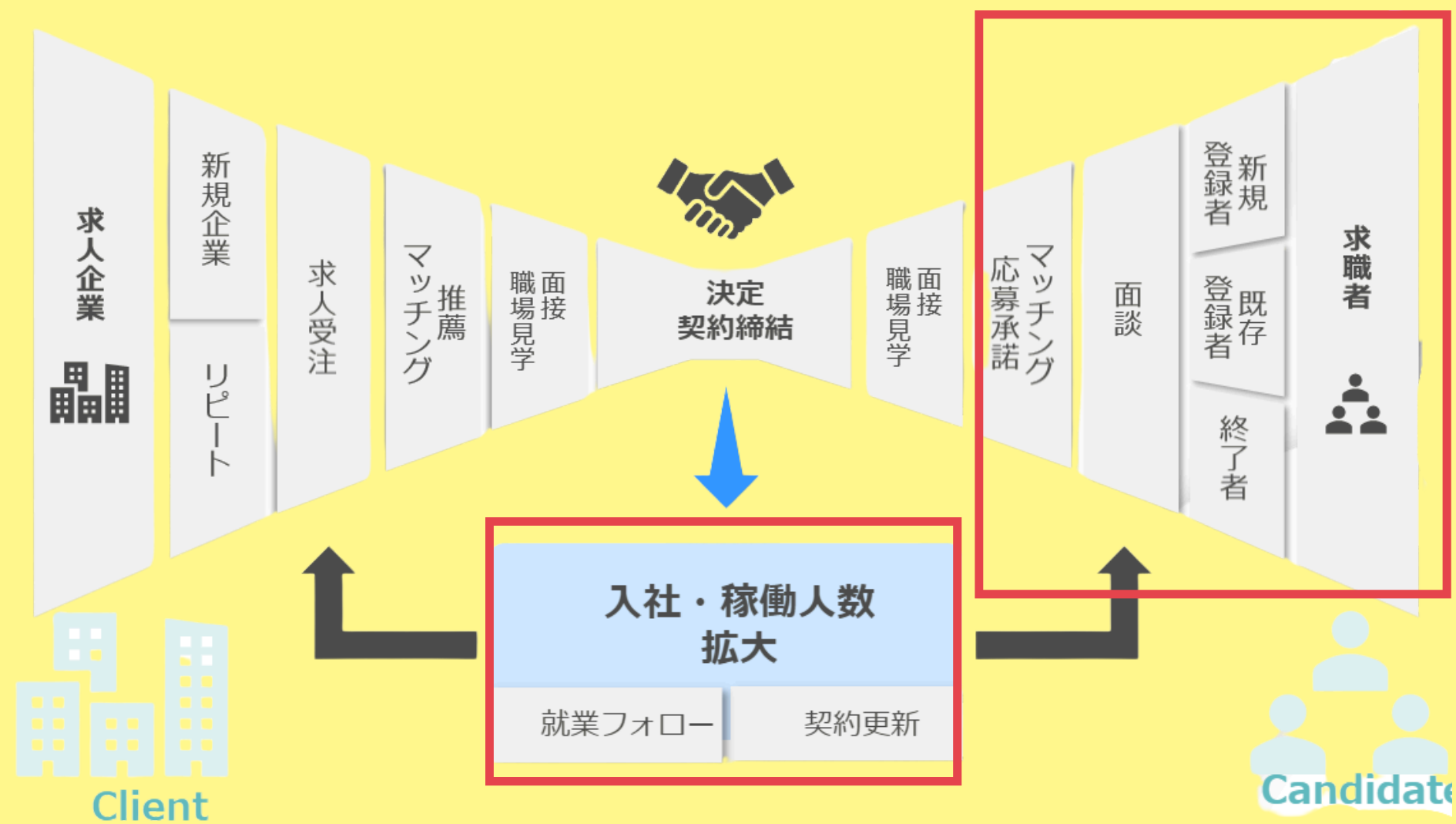
入社・稼働人数
拡大

就業フォロー

契約更新



Candidate



LINE連携-
KUZEN/Mico Cloud

LINE連携- KUZEN/Mico Cloud

概要

- LINE拡張ツールであり、LINE集客やナーチャリングを効果的にし、売り上げの最大化を実現
- LINEとPORTERSを連携し、コミュニケーションや情報の一元化を可能に



LINEマーケティング



離脱時ポップアップ

LINE集客施策

LINE連携- KUZEN/Mico Cloud

こんな課題をお持ちの方に！

- LINEでのやり取りに工数がかかっている
- LINEの友達の一元管理、分析し、アプローチを効率的に行いたい
- 公式LINEとPORTERSを連携し、情報の一元管理を行いたい

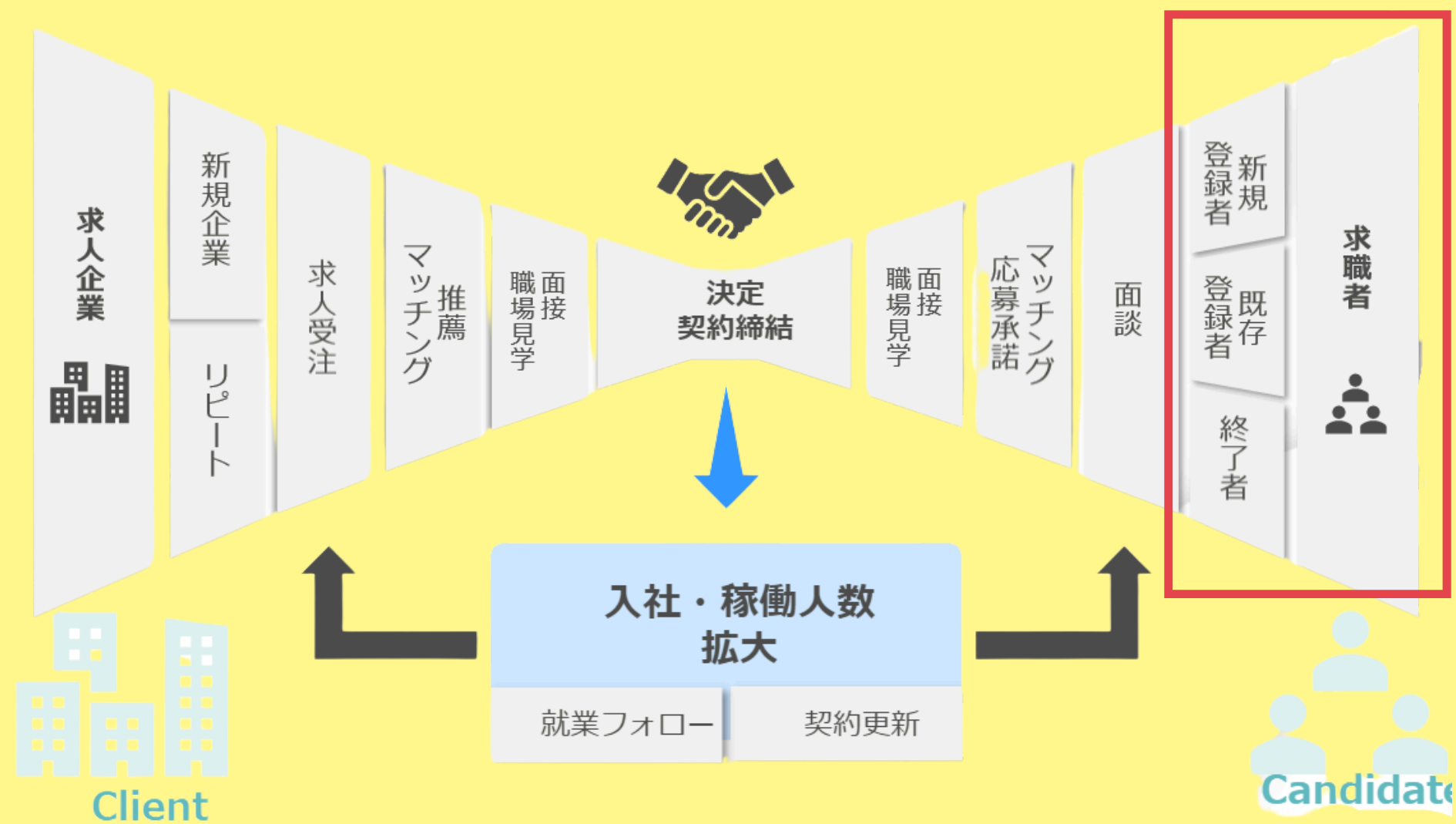
導入後

- 組織的にLINEのお友達とメッセージの管理できる
- 各求職者の属性に合った情報を届けることで友達登録率を向上
- PORTERSと連携することにより、求職者の属性とステータスと連携したコンテンツを配信できる

LINE連携- KUZEN/Mico Cloud

見込める効果

- 自社サイトからのLINEお友達獲得数UP
- 各求職者にあわせたコンテンツ配信で応募数UP
- 問い合わせ対応の自動化で工数の削減
- 情報一元化により、効果的なナーチャリングを可能に



SMS連携- CM.com

SMS連携- CM.com

概要

CM.comのメールSMSを活用し、PORTERSのメール送信機能を使って求職者にSMSの配信を行うことができます。



こんな課題をお持ちの方に！

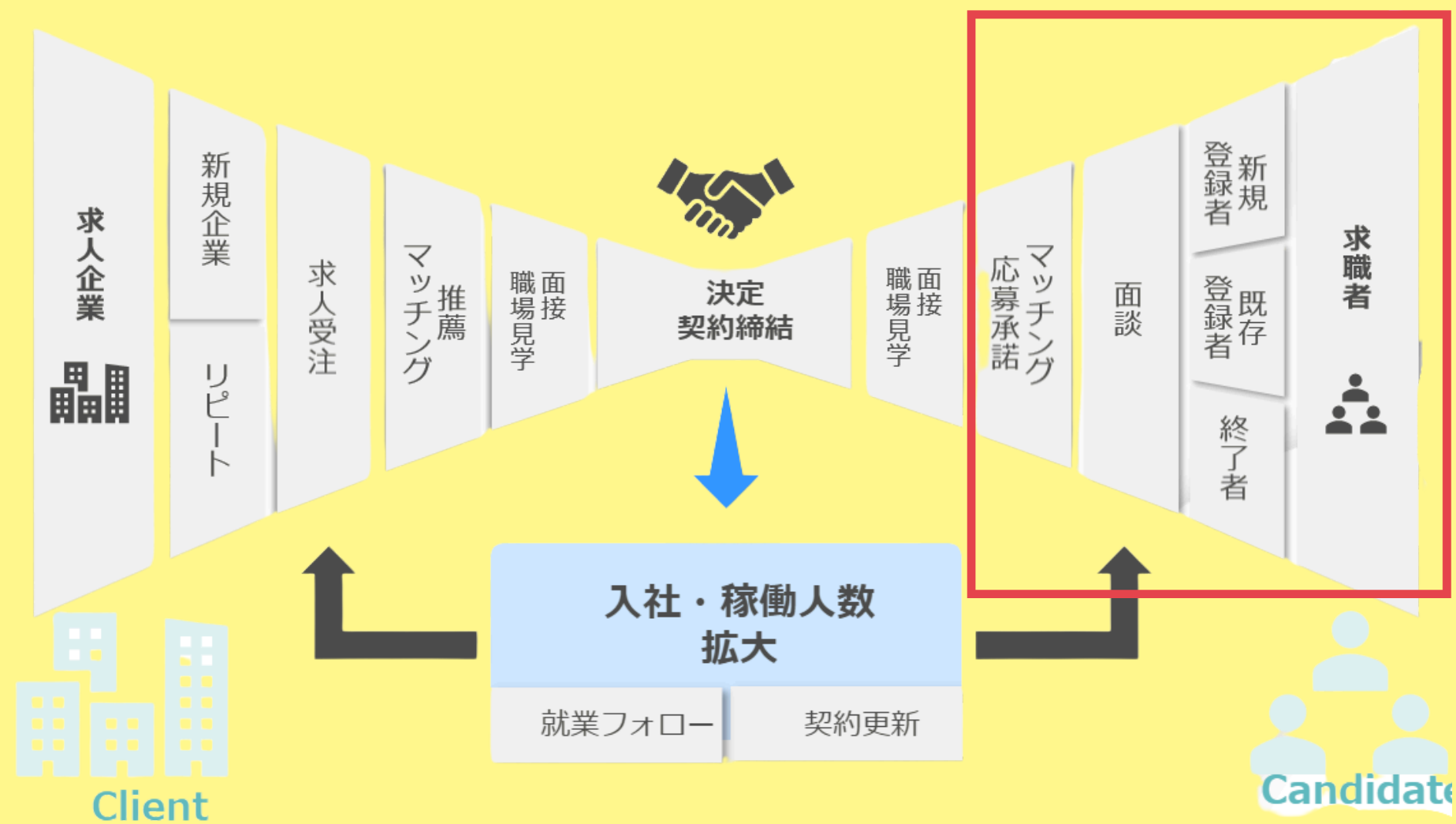
- SMSを使った面談設定のアプローチをしたい
- SMSを使った掘り起こしアクションをしたい

導入後

- メールでSMSを送信できるサービスを活用し、PORTERSのメールテンプレートから、面談設定用/掘り起こし用のメールを送信するだけで簡単にSMSを送信可能に
- 一斉送信も可能です

見込める効果

**SMSでのアクションをすることで、メルマガ配信の6倍の
コンバージョンを見込めるため、
面談率、アクティブ求職者数を向上することが出来ます。**

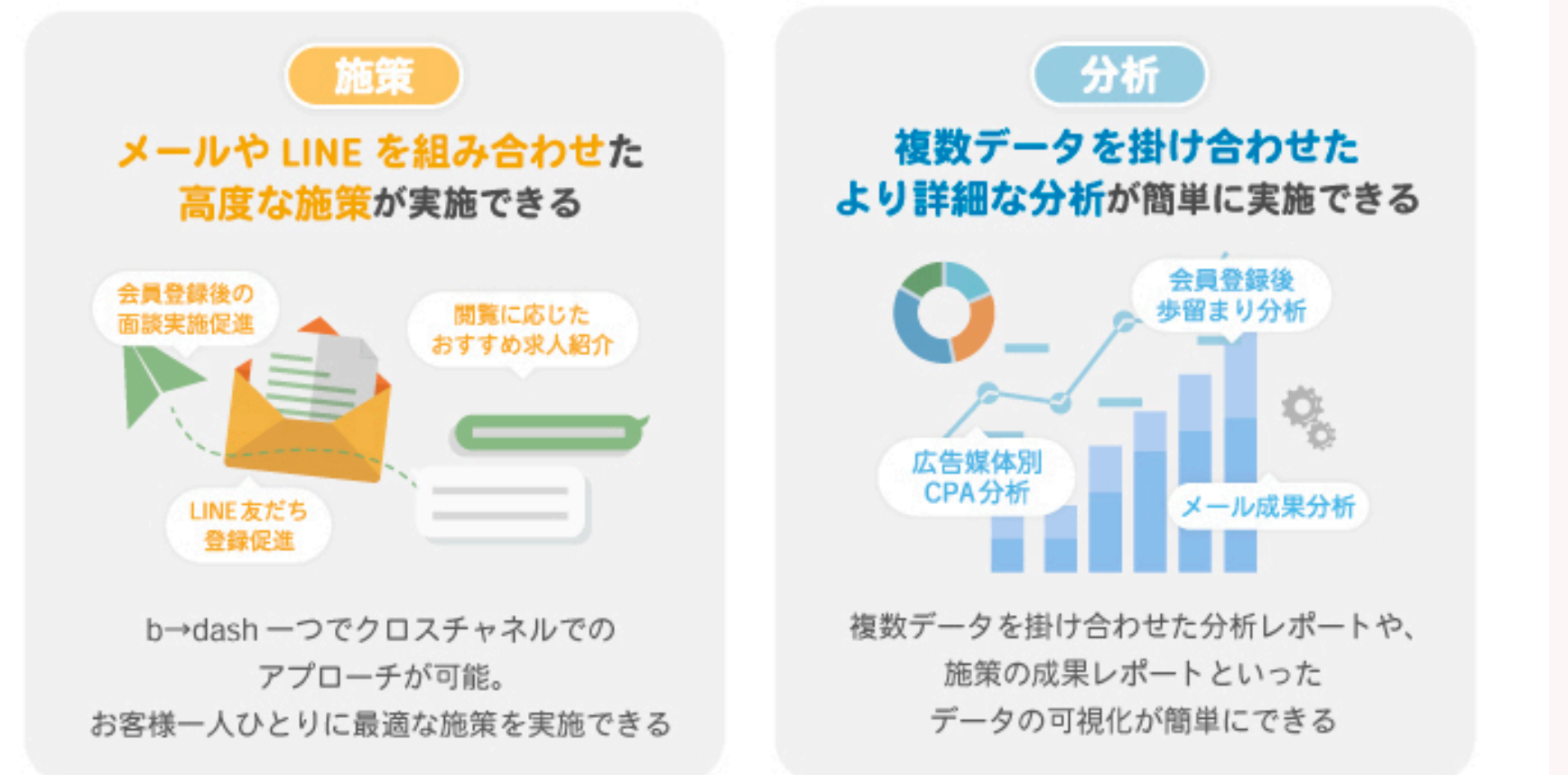


Marketing Automation/BI- b→dash

Marketing Automation/BI- b→dash

概要

SQLを使わずにノーコードで、そしてAll in oneで
「データの取込・加工・統合・抽出・活用」を実現できる
データマーケティングクラウドシステムです。
PORTERSとデータを連携し、
高度なマーケティング施策や、
情報分析が可能です。



Marketing Automation/BI- b→dash

こんな課題をお持ちの方に！

- マーケティング施策や、分析を実施したいが、データ統合ができていない
- 施策を行いたいが、時間や費用も抑えたい
- 求職者へ向けた掘り起こし/面談設定の施策前後のKPIが可視化できていない

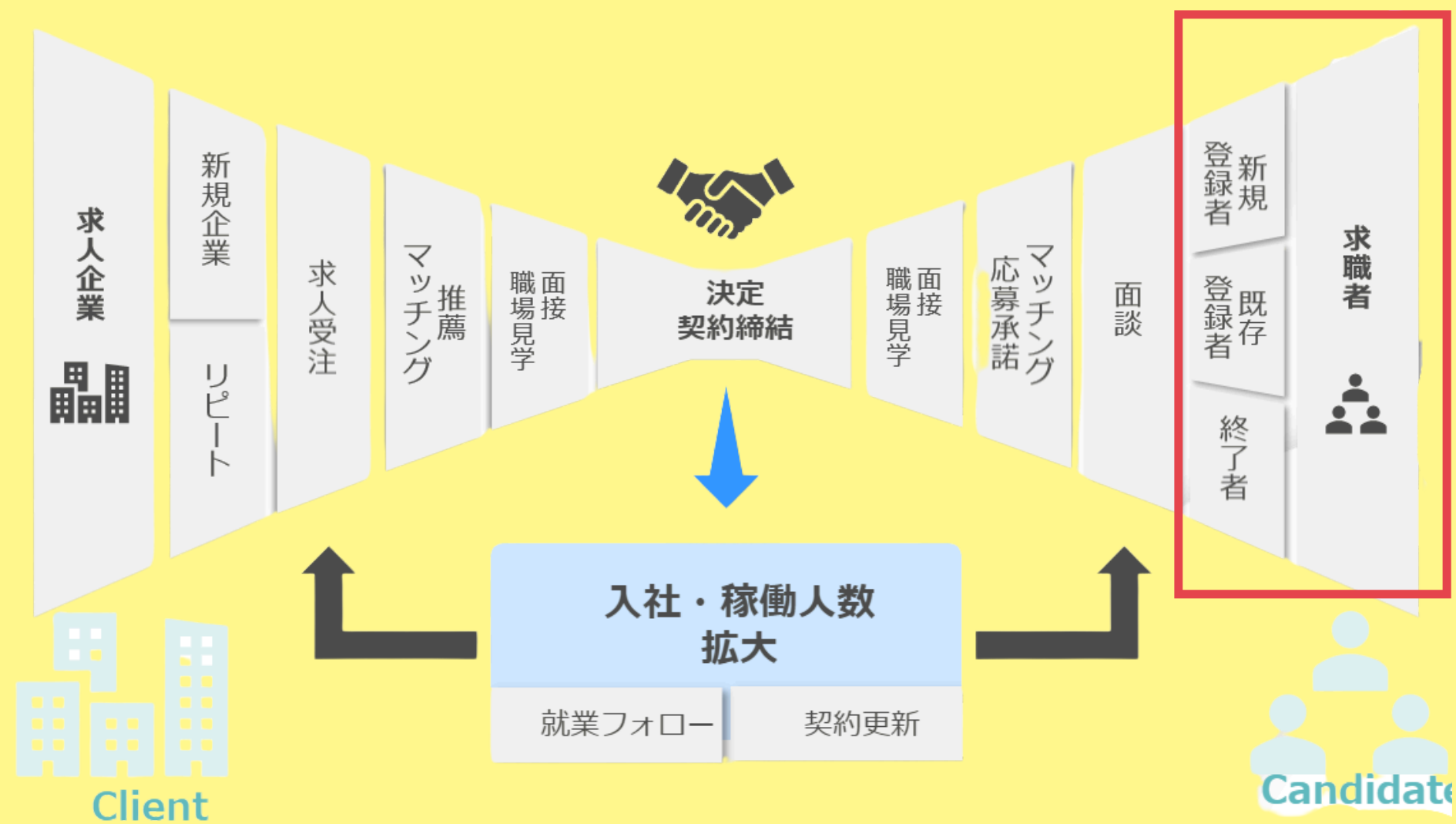
導入後

- 外注や開発することなく求職者、求人データをノーコードでデータ結合を可能に
- マーケティング施策を自動化し、効果分析することで、PDCAを回すことができます

Marketing Automation/BI- b→dash

見込める効果

- データの統合により求職者の適切なタイミングでマーケティング施策を打つことができ、エントリーや応募率を改善
- マーケティング施策を自動化し、工数を削減



AI職務経歴書自動作成- JOBoost

AI職務経歴書自動作成- JOBoost

概要

面談音声データから、AIが職務経歴書を自動作成します。
PORTERSと連携することで、職務経歴書の作成から
PORTERSへの取り込みまでを自動化します。



AI職務経歴書自動作成- JOBoost

こんな課題をお持ちの方に！

- 求職者のための、職務経歴書の作成時間でコンサルタントの事務作業がひっ迫している
- 業務時間をコア業務に集中させたい

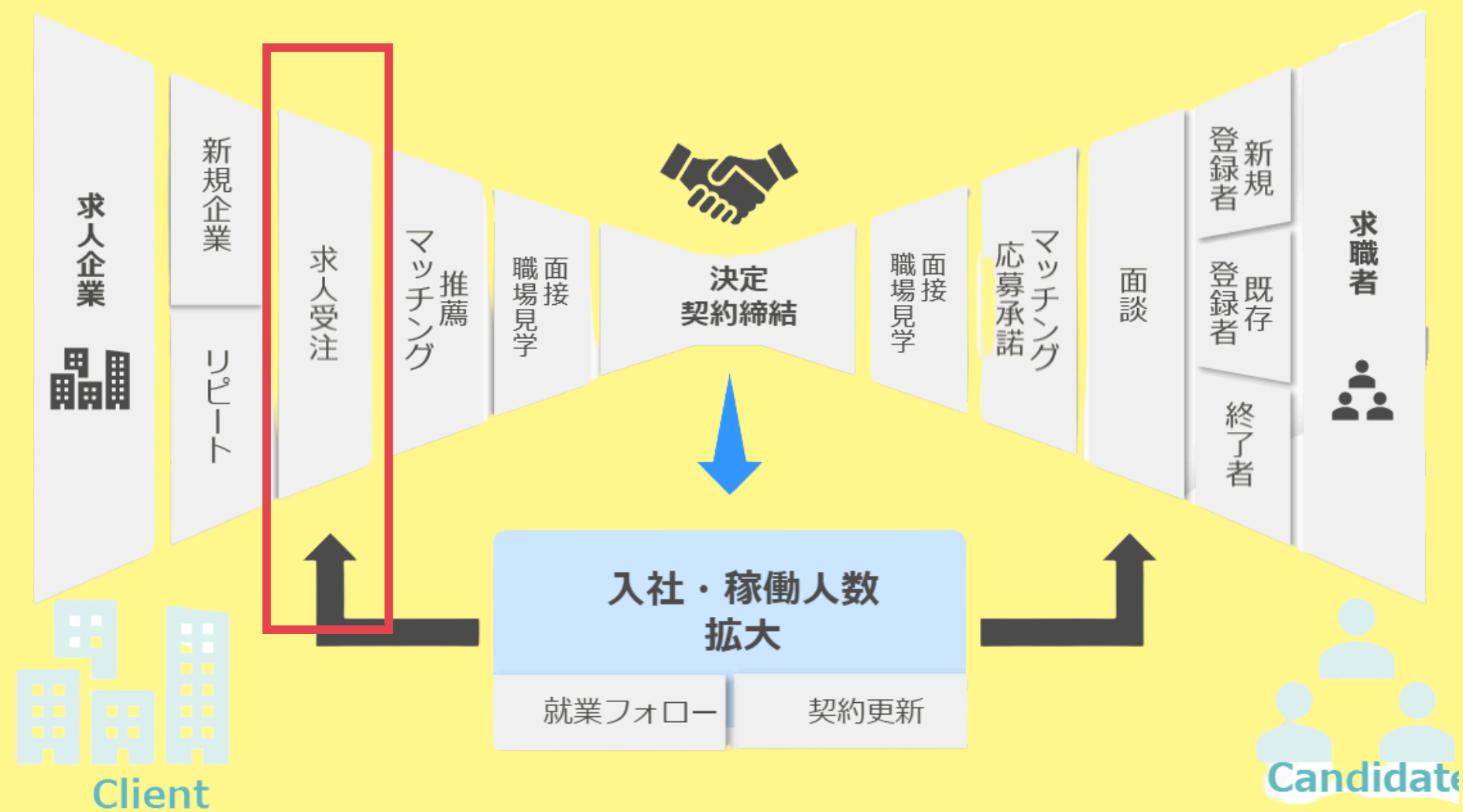
導入後

- 面談時の音声をもとに、履歴書・職務経歴書を自動生成することで、従来の作成時間を80%削減
- 作業時間を求職者に向き合う時間の確保が可能に

AI職務経歴書自動作成- JOBoost

見込める効果

- コンサルタントの時間が増えることによる売上の向上
- 履歴書の作成時間の業務工数の削除
- 残業時間の作業がなくなり働き方改革につながる



ATS連携- ジョブミル

ATS連携- ジョブミル

概要

ジョブミルは、採用企業が導入している複数の採用管理システム（ATS）から求人情報を自動で集約します。

PORTERSと連携することで、膨大な求人情報を『PORTERS』へ効率的に反映することができます。



ATS連携- ジョブミル

こんな課題をお持ちの方に！

- PORTERSへの求人登録が手間がかかる
- 複数のATSの情報を見るのが大変

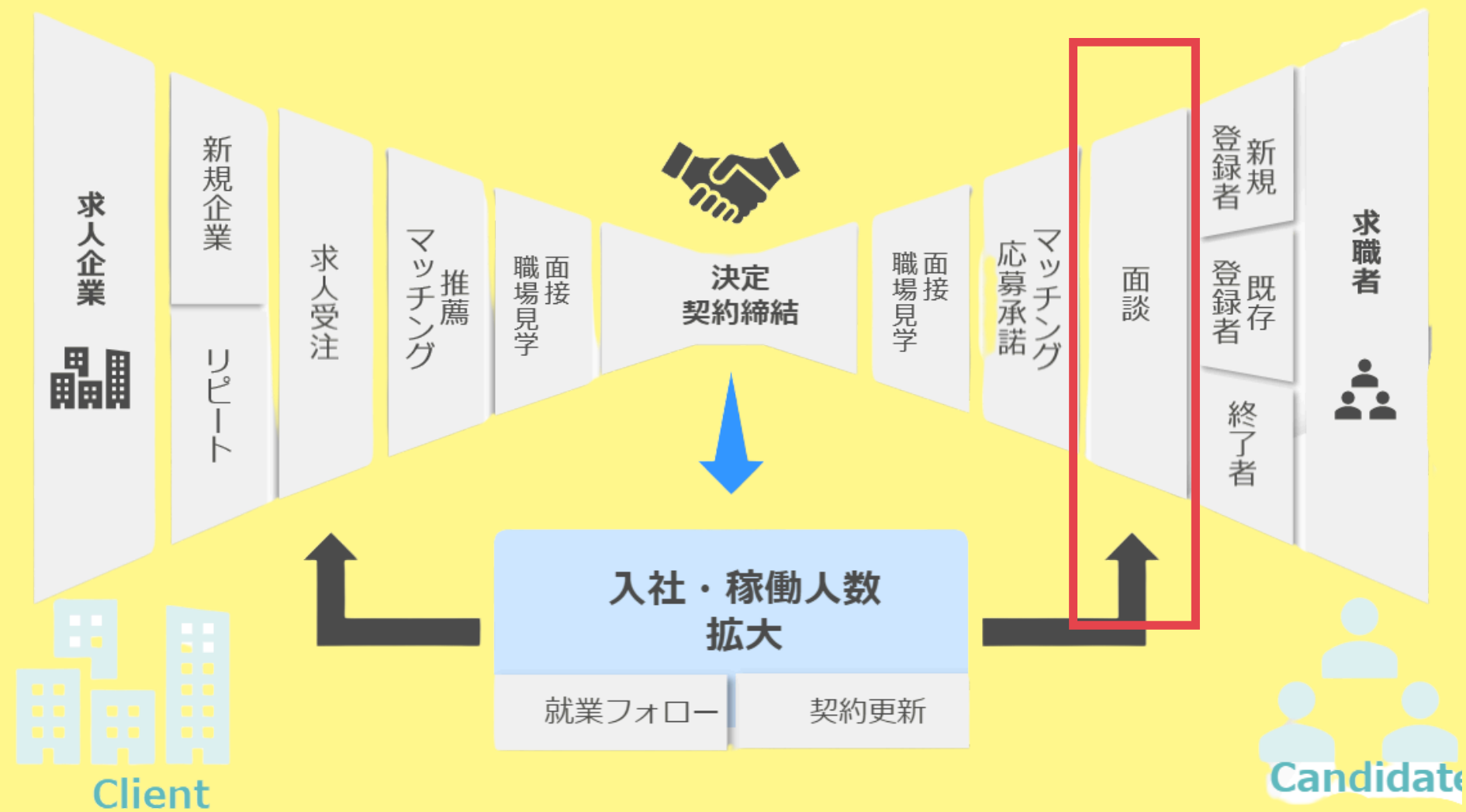
導入後

- PORTESへの求人登録を自動化
- 求人の受注、推薦、成約傾向などを分析することが可能

ATS連携- ジョブミル

見込める効果

- 採用企業毎に分散しているATSの求人情報を一元化できる
- PORTERSの求人入力作業の負荷が削減
- PORTERSにすべての求人が取り込まれることで、
マッチング効率や各KPIの分析が可能に

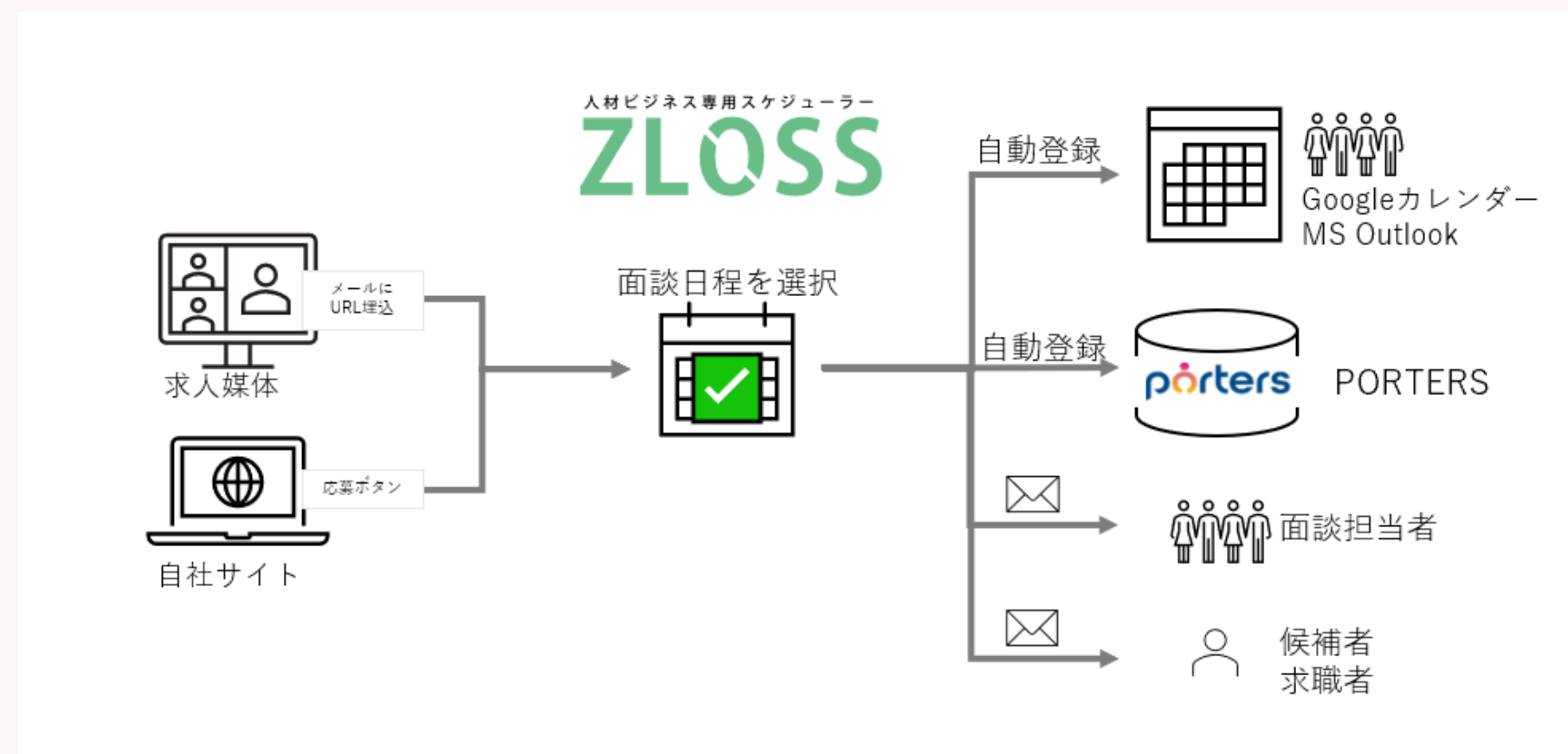


オンライン面談-
SOKUMEN/harutaka

オンライン面談- SOKUMEN/harutaka

概要

面談日程調整ツール『ZLOSS』と連携し、面談予約時に
オンライン面談のURL発行と、カレンダー自動登録、
PORTERS連携が可能



オンライン面談- SOKUMEN/harutaka

こんな課題をお持ちの方に！

- エントリーからの面談設定までのハードルを下げたい
- オンライン面談ツールとPORTERSを連携したい

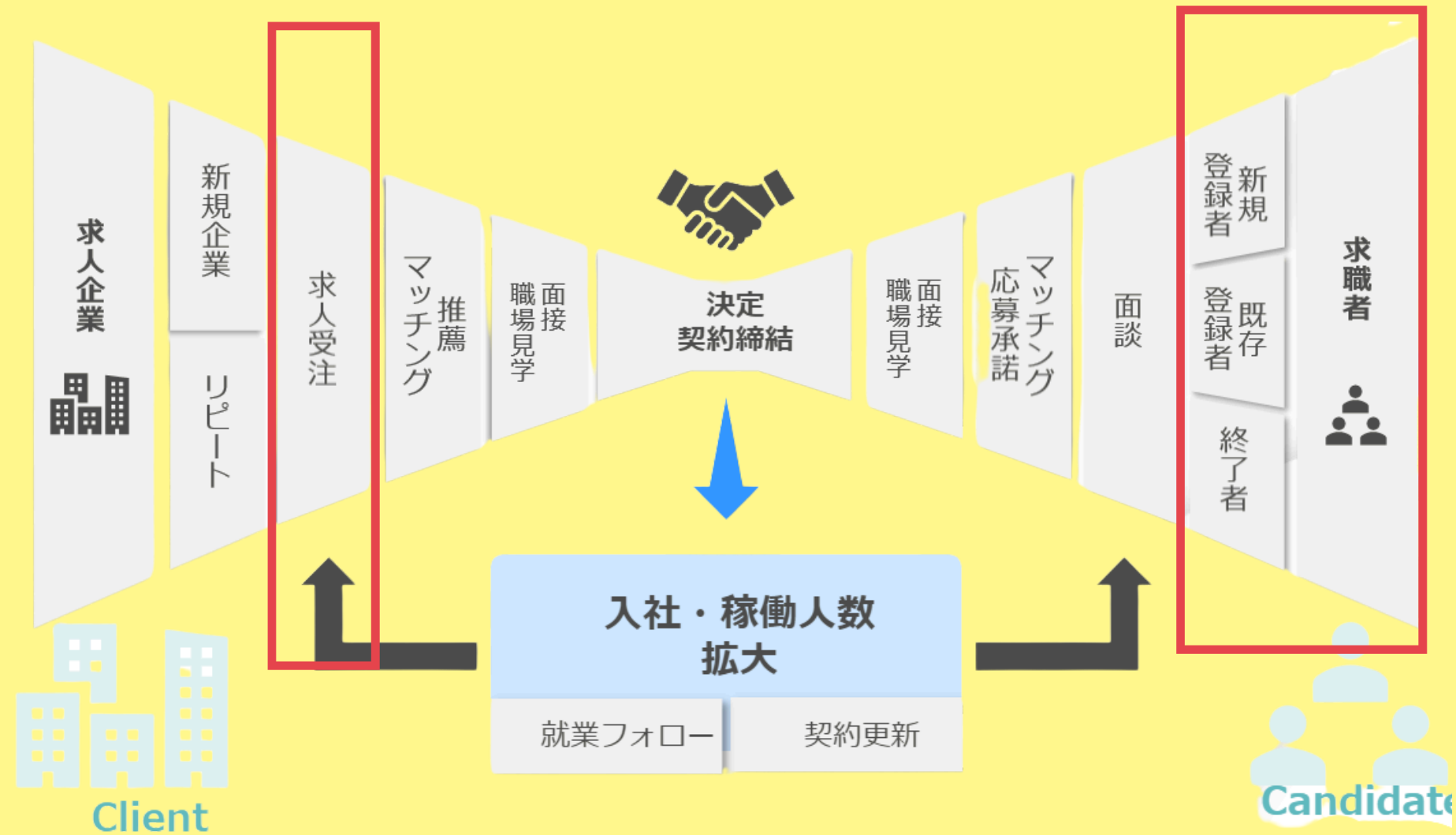
導入後

- エントリーから、面談設定、自動オンライン面談URL発行、カレンダー登録、通知、PORTESへの求職者登録をすべて自動化

オンライン面談- SOKUMEN/harutaka

見込める効果

- エントリー面談設定率の改善
- オンライン面談URL発行や、通知の工数や、人的なミスを削減



求人サイト・集客-
JobMAKER/HRDeli/トレマッセCLOUD

求人サイト・集客- JobMAKER/HRDeLi/トレマッセCLOUD

概要

- 自社の独自の求人サイト構築のサービス
- アグリゲート型求人サイトと連携することで集客も可能に
- PORTERSとも求人、求職者の自動連携が可能に
- 広告運用もお任せできる（トレマッセCLOUD）



求人サイト・集客- JobMAKER/HRDeli/トレマッセCLOUD

こんな課題をお持ちの方に！

- 自社サイトを構築したいが導入コストは抑えたい
- 求人媒体での集客がうまくいかない
- Indeedなど大手アグリゲート型サイトへの掲載や取込を自動化したい
- 広告運用も併せて任せたい

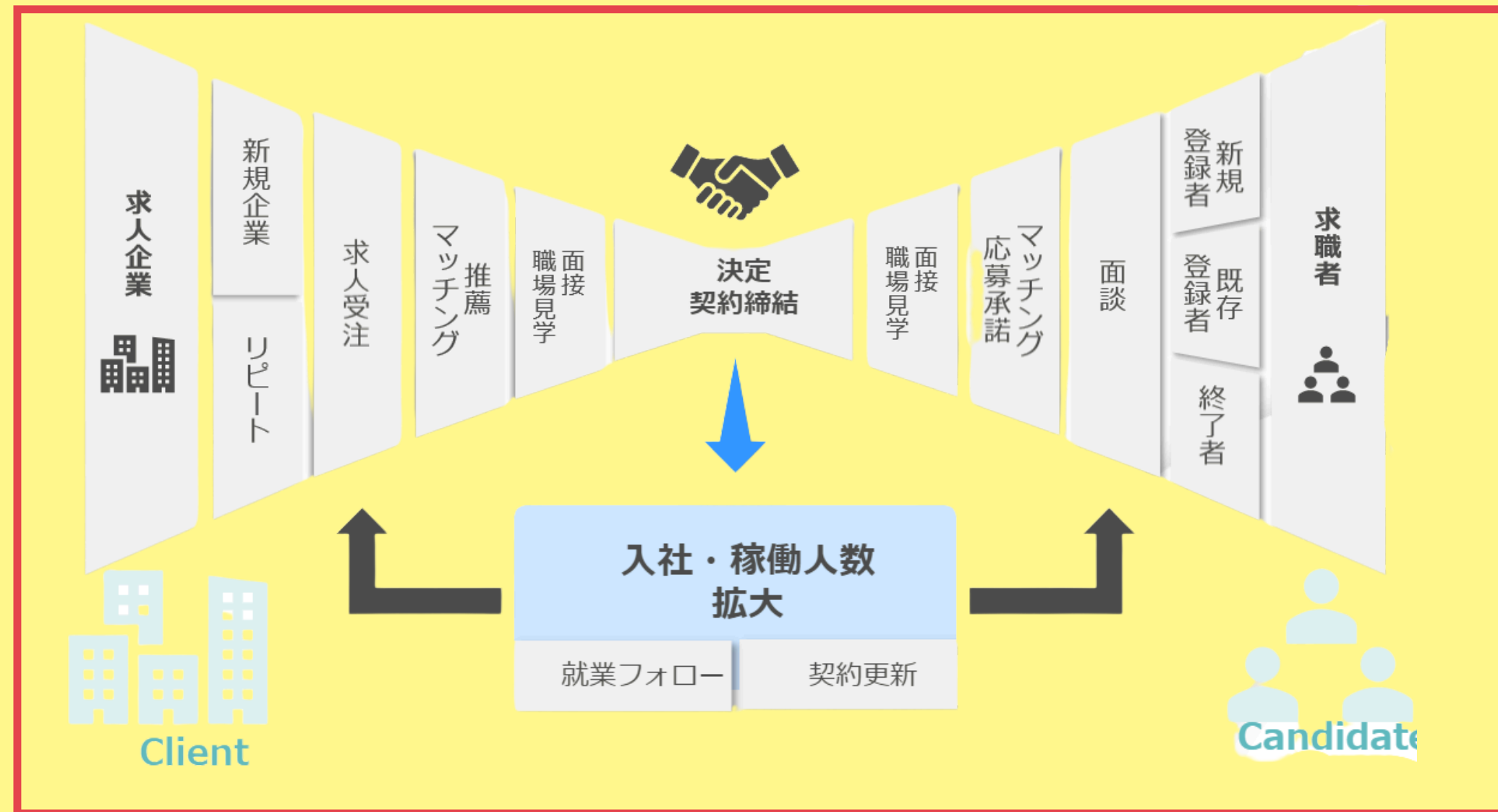
導入後

- SaaS型のサービスのため、短期間・コストを抑えてサイト作成が可能
- アグリゲート型求人サイトからの集客やSEO対策により集客の間口が広がる

求人サイト・集客- JobMAKER/HRDeLi/トレマッセCLOUD

見込める効果

- 自社サイトによる集客で、応募者数の増加
- PORTERSにJOBを登録するだけで、
- 自社サイトに掲載が可能になるため、業務の工数削減

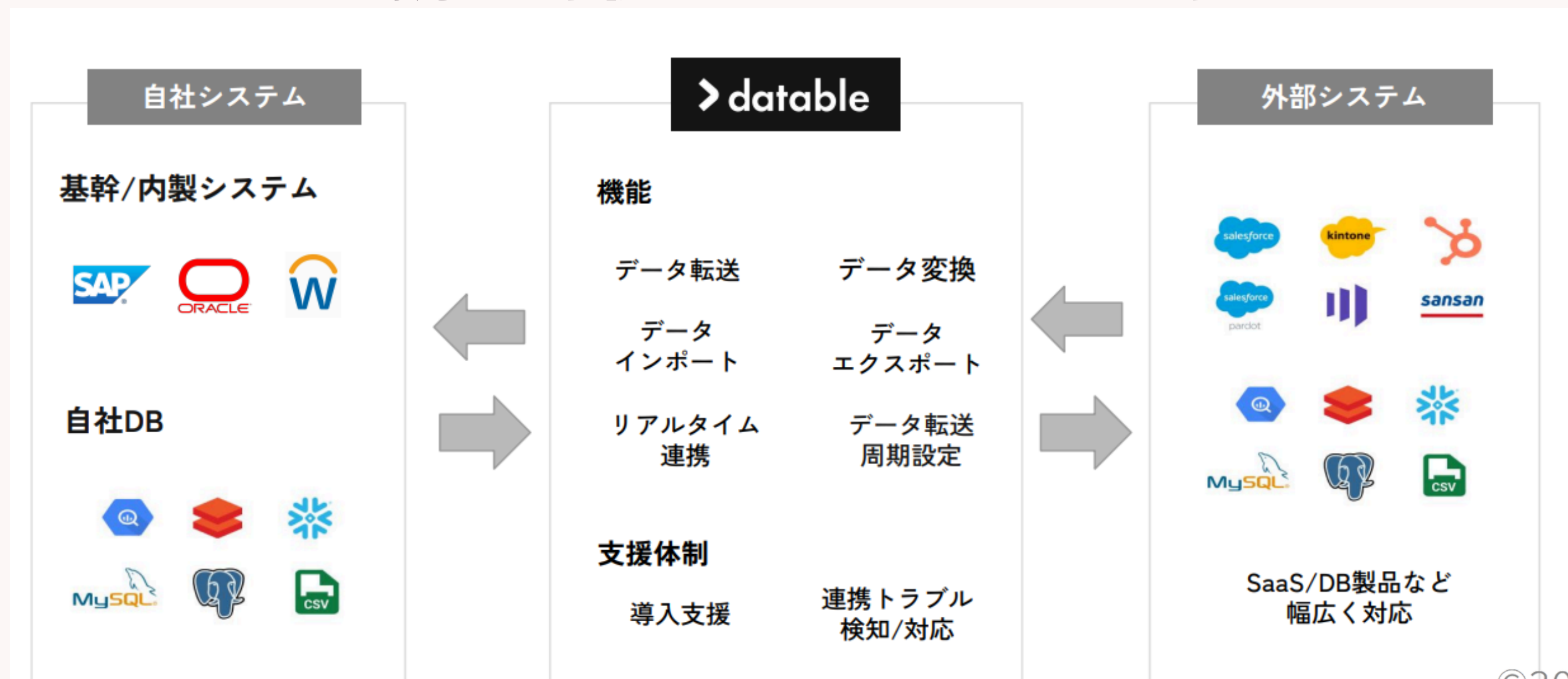


システム間連携-Datable

システム間連携-Datable

概要

複数のシステムをノーコード/ローコードで連携することができるサービス。開発運用の内製化を実現。開発の知識がなくても現場の業務に合わせたシステム連携が可能。PORTERSに対応



システム間連携-Datable

こんな課題をお持ちの方に！

- 社内の複数システム連携を簡単に実現したい
- 自社開発では、仕様変更による追加開発が発生してしまうことが負担
- 連携シナリオが複雑で対応が難しい

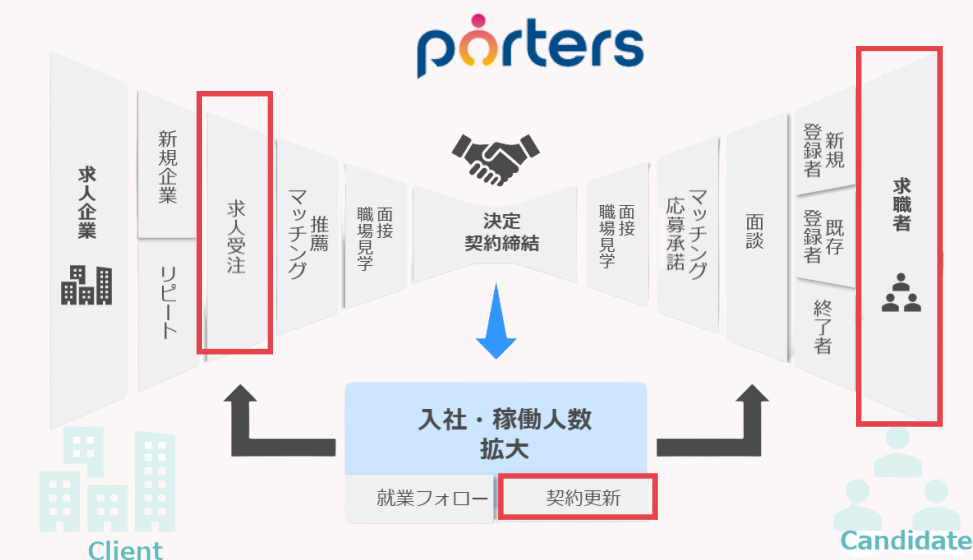
導入後

- 要件定義から実装まで伴走可能、ノーコード/ローコードでの連携が可能
- 連携項目の変更が社内で簡単に実施可能
- 連携するデータを柔軟に加工ができるので、複雑な要件にも対応可能

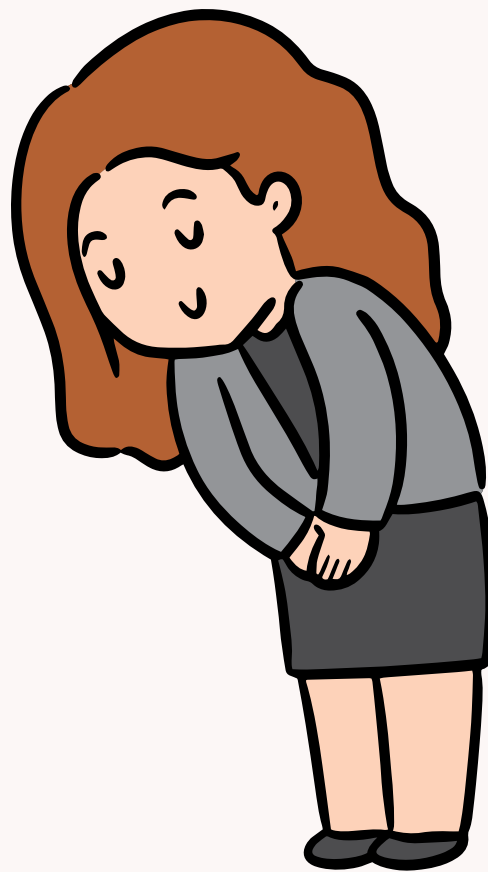
システム間連携-Datable

見込める効果

- 社内の複数システムと簡単にデータ連携できるため、PORTERS内のデータを他のシステムに活用できる
- データ連携のためのコスト、作業工数を削減
- データ更新頻度向上により機会損失を低減



**詳しいご案内については、
担当営業、もしくはカスタマーサクセスチームまで
ご連絡いただけますと幸いです。**



**PORTERS APIやサードパーティーアプリの利用で
お客様の現在の課題解決、数値改善に貢献いたします**



サードパーティーアプリおさらい①

- **LINE連携- KUZEN/Mico Cloud**

LINE公式アカウントと連携し、コミュニケーションやLINE集客を可能に

- **SMS連携- CM.com**

PORTERSからSMSを送信可能に

- **Marketing Automation/BI- b→dash**

PORTERSに蓄積した情報からクロスチャネルでの施策を可能に

- **AI職務経歴書自動作成- JOBoost**

求職者との面談音声データから、職務経歴書をAIが自動生成

サードパーティーアプリおさらい①

- **ATS連携- ジョブミル**

ATSから求人をワンクリックでPORTERSへ取り込み

- **オンライン面談- SOKUMEN/harutaka**

日程調整ツールZLOSSと連携し、面談用URL発行・自動通知を自動化

- **求人サイト・集客- JobMAKER/HRDeli/トレマッセCLOUD**

求人サイトを構築し、PORTERSと求人求職者の自動連係が可能に

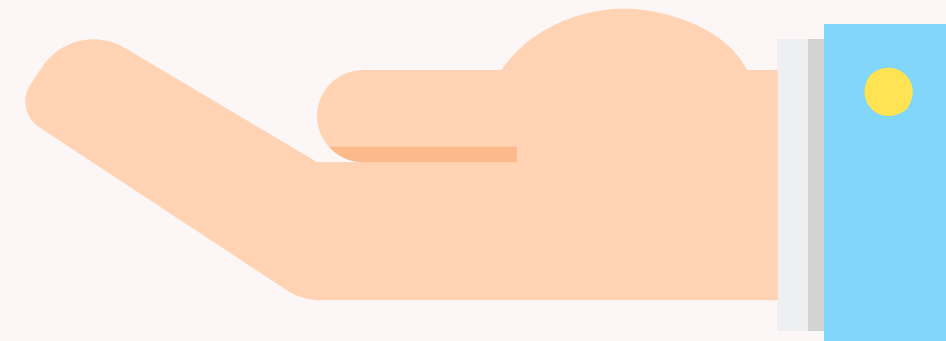
- **システム間連携-datable**

SaaS間のノーコード連携を実現

**気になる開発・アプリがございましたら、
お気軽に担当までご連絡ください！**



**サードパーティーアプリの提供は
今後も随時行っていく予定でございます。
ぜひアンケートにてご要望をいただけますと幸いです。**



Matching.
Change your business

porters

PORTERSからの告知

<紹介会社様限定>

PORTERSから簡単にデータを抽出

PORTERS 活用勉強会

求人・求職・手数料管理簿の
作成のご案内

2024年6月20日(木)
15:00～16:00



事業成長につなぐナレッジ交流会

交流会テーマ

マッチングの質と量の向上

プログラム

16:00 第1部

- ★お客様活用事例発表
- ★PORTERS営業からの
ナレッジ再現のためのご提案
- ★ディスカッション時間
- ★交流時間

18:00 第2部 懇親会

お食事お飲み物を
準備しております♪

ご登壇企業



SANKYO
TECHNO STAFF

株式会社サンキョウテクノスタッフ様
小林 航 氏



東京

6.5 水
16:00～18:00
第2部 18:00～20:00

開催場所

貸会議室 神田カンファレンスルーム
セミナールーム2
半蔵門線 神保町駅徒歩5分
東京都千代田区神田錦町3丁目18-3 錦三（キンサン）ビル 4階



大阪

6.12 水
16:00～18:00
第2部 18:00～20:00

開催場所

レストランテ・クロノス
JR大阪駅、梅田駅より徒歩10分
大阪市北区堂島2-1-31 京阪堂島ビル 1F



PORTERS 個別運用相談会

随時受け付けておりますので、
ご希望の方はお申し付けください